

<2016年夏>
全国8回開催!

主催

日本M&Aセンター (東証一部上場)

一中堅・中小企業のM&A仲介実績No.1-

経営者のための M&Aセミナー

ご参加頂きたい方：経営者の皆様

参加費：無料

- ・M&A（企業譲渡・譲受）の戦略的活用により「自社の更なる発展」を実現、「後継者問題」を解決！
- ・中小企業におけるM&Aの具体的なステップおよび注意点とは？
- ・最新の事例を交えて、M&Aを成功させるポイントを解説します。

東京①	東京②	大阪	名古屋	札幌	高崎	京都	広島
6月13日 (月)	7月5日 (火)	6月7日 (火)	6月27日 (月)	7月7日 (木)	6月15日 (水)	7月22日 (金)	6月28日 (火)

【全会場共通】 13:30～16:20 (受付13:00～)

<特別企画>
M&A体験談



[講師] 株式会社ソフトビジョン
前会長 竹内 正夫 様

テーマ1 友好的M&Aによる企業譲渡の体験発表

[講師] 株式会社ソフトビジョン 前会長 竹内 正夫 様

	株式会社ソフトビジョン (譲渡企業)	株式会社ウイズソフト (譲受企業)
事業内容	ソフトウェア受託開発	ソフトウェア受託開発
所在地	東京都 港区	大阪府 大阪市
売上高	約9億円	約20億円

ソフトビジョン様は、データベース構築ソフトの開発に強みを持つIT企業です。業績は3期連続増収増益と好調でしたが、自社株を引き受け、経営を引っ張つておける後継者が社内にはおらず、M&Aを検討されました。

当社がマッチングしたウイズソフト様は、大阪を拠点としているため“関東の営業基盤強化”が経営課題となっていました。本件により、関東圏で大手企業との取引チャンスをつくることができ、自社の技術力向上も見込めるからM&A成約にいたりました。ウイズソフト様は、当社仲介で2件目のM&Aです。

テーマ2 中小企業M&A 成功のノウハウ

[講師] 日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓
常務取締役 大山 敬義

「後継者問題」、「先行き不安」をM&Aで解決した事例を紹介するほか、本には載っていない「成功の秘訣」と「リスクの回避方法」を公開します。

東京①、大阪、名古屋、京都 東京②、札幌、高崎、広島



[講師] 三宅 卓



[講師] 大山 敬義

お申込みは裏面をご覧ください→

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設立：1991年4月
- 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2
鉄鋼ビルディング24階
- 事業内容：M&A（企業の譲渡・譲受）支援業務
- ホームページ：<https://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴：
 - ・中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件。
 - ・東証一部上場、M&A専門コンサルタント180名超。
 - ・企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - ・全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。



東京会場の様子



セミナーの
ご案内、お申込みは
こちらからも
ご覧頂けます