

人数限定
参加費無料

報酬改定を乗り越える為の

介護事業

経営戦略セミナー

2018年 2月26日(月)



● 会場／日本M&Aセンター東京本社「セミナールーム」 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

● 時間／13:30～15:50 (受付 13:00～) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

第一部 講演テーマ① | 13:30～14:45

介護報酬改定直前の経営戦略

- ▶ 事業者の周囲で起きていること ▶ 報酬改定のサマリー
- ▶ 改定前に準備すべきこと ～主要3ポイントの要点を伝授～

講師 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 チーフ経営コンサルタント 管野 好孝氏



小売業の店長職を10年間経験。不振店の建直しを得意としてマネジメント業務に携わる。レンタル業界大手のツタヤに着任後、たった1年で日本一に導いた実績を持つ。(ツタヤ・スタッフ・カンファレンス2009年) 船井総研入社後は、介護業界に特化してケアマネ営業・稼働率向上、入居者獲得などの業績アップ提案の他、人財採用・人財教育・研修などのマネジメント、チーム作り・組織活性化コンサルティングで支援を行う。『施設の業績は、職員のモチベーションで決まる』というのが自らも実践したポリシーであり、現場を活性化させるためのノウハウを惜しみなく提供している。

第二部 講演テーマ② | 15:00～15:50

成長戦略の為のM&Aという選択肢

- ▶ 報酬改定に伴う今後の対応策は?
- ▶ M&A活用は成長戦略上オプションの一つ
- ▶ 改定前後の有効活用法 ～事例紹介を踏まえて～

講師 株式会社日本M&Aセンター 医療介護支援部 横山 朗



外資系大手製薬会社出身。在職中にMBAを取得し、ヘルスケア領域の経営者に貢献すべく日本M&Aセンター医療介護支援部へ参画。入社後、一貫して医療介護領域に携わり、地域医療の存続・発展の為に従事。

想いをつなぐ、企業をつなぐ。

主催

日本M&Aセンター

東証一部上場



0120-169-785



03-6689-1462

WEBからもお申込み頂けます。 [nihon-maセミナー](#) [検索](#)

お申込は裏面よりお申込みください。