

開催日時: 13:30~15:00(受付13:00~)

## ■ 9/12(火) 大阪会場

@日本M&Aセンター大阪支社

☎ フリーコール 0120-169-785 (平日9:00~17:30)

## ■ 9/14(木) 東京会場

@日本M&Aセンター東京本社

## 商社・卸業界セミナー

主催:株式会社日本M&Aセンター  
後援:日経BP社 未来研究所

「M&Aの裏側を徹底解説」  
業界変化の現場に立ち会ってきたコンサルタントが  
脱・メーカー依存の機械工具卸若社長の挑戦を語る

「買い手が売り手になる」  
買収意向が譲渡に変わったきっかけとは？

「敵を知る、未来を知る」  
未来研究の専門家が、これから直面する  
未来を予測！

「生き残り企業の秘密」  
売上右肩上がりの食品卸3代目企業は  
製造業になっていた！

# 商社・卸業界の経営者様へ緊急告知 残された3つの戦略

いま変わらなければ衰退あるのみ  
“2020まで”は幻想だった！

“商社・卸”のままでは未来はない？！  
生き残るための、3つの戦略提言



# 今、変わらなければ未来はない



## 一 業界内外で大きな変化

日本の産業が、卸売業なしに語ることができない時代は、今終わりを迎えようとしています。周知のとおり、卸売業を取り巻く事業環境は大きく変貌し、非常に厳しい時代を迎えています。販売システムやネット販売等のIT化、ロジスティックシステムの構築により流通の効率化が実現される中で、資本力の差によりその競争力に大きな開きが出るようになりました。また、大手と中堅中小での仕入れ格差も課題となっています。さらに、周辺の小売業のSPA化、製造業の直接販売なども卸売業のビジネスモデルに大きく影響を及ぼしています。

今、卸売業では、同業界のみならず周辺の業界動向を察知し、ビジネスモデルを柔軟に変える非常に高度な生き残り戦略が必要となっています。

## 一 いかに生き残るのか 今どう動きだすべきなのか

今回のセミナーでは、日経BP社未来研究所との共同企画により、卸売業が今後直面する事業環境を予測し、今、打つべき戦略仮説を導きます。

このセミナーが卸売業の経営者様が戦略を考えるうえで、刺激剤になればと考えております。

### 専門家による無料メニューもご提供

無料

#### 商社・卸売業専門 個別相談

- ・事業承継を始め、経営者様が抱える問題にM&Aによる解決をご提示
- ・経験豊富なM&Aコンサルタントが個別にご対応致します

無料

#### M&A業界有数の実績を誇る専門家による 簡易企業評価

- ・中立的な立場で、透明性のある公正な企業価値を算定・提示
- ・企業評価に熟知した専門家をご対応
- ・圧倒的な企業評価、概要分析、3500件以上の成約実績に基づく精緻な評価



# 残された3つの戦略セミナー

## ■ セミナー内容

### part 1 商社・卸売界に打ち寄せる荒波

#### 一 卸売界を生き残るのは誰だ!?

卸売界のおかれる市場環境を整理し、今後起こり得る業界再編を予測。今、卸売界に迫りくる変化を指摘します。

株式会社日本M&Aセンター  
事業法人部 部長 / 中小企業診断士  
**小森 健太郎**

ベンチャーキャピタルを経て、日本M&Aセンターに入社。入社以来50件超のM&A成約実績を有する。特に住宅設備卸や鋼材卸等の流通・卸売業の成約に数多く携わる。  
2017年4月より日本M&Aセンター事業法人部部長。



### part 2 商社・卸売界に残された3つの戦略 ～“ヤバい”未来を生き残るヒント～

#### 一 卸売界が今後生きていく未来とは

変化の時代を生き残るためには、一歩先の事業環境を予測し、柔軟に変化することが重要となる。そこで今回は、日経BP社未来研究所の朝倉研究員を招き、今後の卸売界内外に起こる市場トレンド予測します。

#### 一 卸に残された3つの戦略 今やるべきことが見えてくる

M&Aの現場から、業界の変化や、成功企業、失敗企業の事例に触れる中で導き出した3つの戦略を紹介します。

日経BP社  
日経BP総研 未来研究所 研究員 / 中小企業診断士  
**朝倉 博史**

1986年より東ソーにて電子セラミックスの研究開発に従事。1990年より「日経ニューマテリアル」「日経マイクロデバイス」、ディスプレイや半導体を中心とするデバイス技術の記事を編集・執筆。2005年10月に「日経マイクロデバイス」編集長に就任、2009年より日経BP社と三菱商事合弁のコンサルティング会社テクノアソシエーツに従事。2013年4月より日経BP未来研究所において「テクノロジー・ロードマップ」シリーズ、「特許未来マップ」「IoTの未来」などの企画・編集に携わる。



株式会社日本M&Aセンター  
上席執行役員 西日本事業部長 事業法人部長 / 米国公認会計士  
**雨森 良治**

外資系コンサルティング会社より、日本M&Aセンターに入社。大阪を拠点として、入社以来50件超のM&A成約実績を有する。手掛けた業界は多岐にわたり、多くの業種に精通した西日本屈指のM&Aプレーヤー。社内の年間最優秀社員賞を複数回受賞。2016年4月より日本M&Aセンター西日本統括上席執行役員。



ご興味ある方は、セミナー申込とともに、ご希望メニューにチェックしてください。