

FAXお申込書【第2回】調剤薬局業界《経営サミット》

●お申込みされる会場に ☒ してください

<input type="checkbox"/> 東京 2/12(日)	日本M&Aセンター 東京本社 24階「セミナールーム」 千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階
<input type="checkbox"/> 大阪 2/19(日)	日本M&Aセンター 大阪支社 36階「セミナールーム」 大阪市北区角田町8-1 梅田阪急ビルオフィスタワー36階
<input type="checkbox"/> 福岡 2/25(土)	ANAクラウンプラザホテル福岡「シャンパーニュ」 福岡市博多区博多駅前3-3-3
<input type="checkbox"/> 名古屋 2/26(日)	TKPガーデンシティ名古屋新幹線口「カンファレンスルーム5A」 名古屋市中村区椿町1-16 井門名古屋ビル5階
<input type="checkbox"/> 札幌 3/5(日)	札幌グランドホテル「こまくさ」 札幌市中央区北1条西4
<input type="checkbox"/> 金沢 2/12(日)	ホテル金沢「風月の間」 金沢市堀川新町1-1
<input type="checkbox"/> 仙台 2/12(日)	ホテルメトロポリタン仙台「ラ・ボース」 仙台市青葉区中央1-1-1
<input type="checkbox"/> 松山 2/12(日)	ホテルサンルート松山「相生の間」 松山市宮田町391-8
<input type="checkbox"/> 京都 2/19(日)	TKPガーデンシティ京都「椿」 京都市下京区烏丸通七条下る東塩小路町721-1 京都タワーホテル7階
<input type="checkbox"/> 長野 2/19(日)	ホテルJALシティ長野「浅間の間」 長野市問御所町1221

開催時間は全会場共通 13:00～15:30(受付 12:30～)

●下記ご記入頂き、FAXをお送り下さい

貴社名			
貴社所在地	〒 <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> - <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> ※お申込み後、「戦略セミナー事務局」から受講票を郵送します。		
参加者①(代表)	部署・役職		氏名
	電話番号	携帯	会社(直通)
	メール	@	
参加者②	(部署・役職)	(氏名)	
参加者③	(部署・役職)	(氏名)	
受講票送付先 ※貴社以外へ受講票の 発送を希望される方のみ ご記入をお願いします。	〒 <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> - <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> (お名前) 様		
ご関心があるものを選択してください	<input type="checkbox"/> 会社を譲渡することを検討したい <input type="checkbox"/> 事業承継を考えたい <input type="checkbox"/> 業界・地域のM&Aの動向を知りたい <input type="checkbox"/> 無料株価診断を依頼したい <input type="checkbox"/> 会社を買収することを検討したい		
売上	億円	備考欄	

※お客様からご提供頂いた個人情報は備考欄記載の紹介機関と株式会社日本M&Aセンターとの間で共有いたします。  
※ご記入頂いた情報につきまして、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

↓ 日本M&Aセンター 戦略セミナー事務局行き FAX 03-6689-1462 ↓



【第2回】  
調剤薬局業界  
《経営サミット》

主要5会場【日本調剤株式会社 三津原常務 ご講演】 日本調剤

2月12日(日)	2月19日(日)	2月25日(土)	2月26日(日)	3月5日(日)
東京会場	大阪会場	福岡会場	名古屋会場	札幌会場
日本M&Aセンター 東京本社	日本M&Aセンター 大阪支社	ANAクラウン プラザホテル福岡	TKPガーデンシティ 名古屋	札幌グランドホテル

他15会場【少人数限定!】

2月12日(日)	2月19日(日)	2月25日(土)	2月26日(日)	3月5日(日)
金沢会場	京都会場	神戸会場	福島会場	静岡会場
ホテル金沢	TKPガーデンシティ 京都	神戸三宮 東急REIホテル	ホテル辰巳屋	ホテルアソシア静岡
仙台会場	長野会場	広島会場	千葉会場	宇都宮会場
ホテルメトロポリタン 仙台	ホテルJALシティ 長野	広島ガーデンパレス	バーディホテル千葉	チサンホテル宇都宮
松山会場	熊本会場	山口会場	大分会場	長岡会場
ホテルサンルート 松山	ホテルニューオータニ 熊本	山口グランドホテル	JR九州 ホテルブラッサム大分	ホテルニューオータニ 長岡

●全会場共通 13:00～15:15(受付 12:30～) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

東証  
一部

日本M&Aセンター



## 《セミナー内容》東京/大阪/福岡/名古屋/札幌 会場

【第1部】13:00~14:00

### 調剤薬局業界の未来

- 日本調剤の考える地域に根差した医療とは?
- 調剤薬局業界の10年後はこうなっている!

**日本調剤** 日本調剤株式会社 常務取締役  
三津原 庸介 様

平成11年一橋大学商学部卒業。平成11年日本調剤株式会社入社後、株式上場準備の責任者として会社管理体制を構築し、東証1部上場を達成させる。その後、M&Aだけではなく、広報、薬剤師採用、電子お薬手帳、新規事業、保険代理店事業の責任者として従事。平成28年10月の水野薬局のM&Aの責任者。業界内の各種講演会の実績多数。

【第2部】14:15~15:15

### 地域薬局のM&Aが急増

- 地域大手調剤薬局がM&Aに取り組む理由
- 譲渡後、地域医療に貢献するオーナー



業界再編部長  
渡部 恒郎

調剤薬局M&Aの第一人者。過去90件を超えるM&Aを成約。中小・中堅企業M&AのNo.1コンサルタントとして業界を牽引している。著書に「業界再編時代のM&A戦略」。

## 【第1回】調剤薬局業界《経営サミット》開催報告



なの花薬局

【特別講師】  
株式会社メディカル  
システムネットワーク  
専務取締役  
田中 義寛 様

### 講演演目

- 本来の地域に根差した医療サービスとは何か
- 調剤薬局業界の10年後はこうなっている!



特別講演の様子(東京会場)

## 【第1回】経営サミット 参加者様の声 (アンケートより抜粋)

- 10年後の薬局業界の恐ろしさを痛感しました。(男性、オーナー、東京会場)
- 親族経営の問題点を再度認識しました。(男性、後継者候補、東京会場)
- 同業他社のスタンスや将来の見方が参考になりました。(男性、経営企画、大阪会場)
- M&Aのメリット、デメリットが分かりました。(男性、オーナー、高松会場)

## 《セミナー内容》他15会場



業界再編部  
シニアディールマネージャー  
瀬谷 祐介



業界再編部  
阿部 泰士



業界再編部  
山本 夢人



業界再編部  
小林 大河

※日本M&Aセンターのコンサルタントが解説します。

【第1部】13:00~14:00

### 大手調剤薬局の経営戦略

【第2部】14:15~15:15

### 事業承継・経営戦略M&A

※「戦略セミナー事務局」の封筒で受講票を郵送します。直前のお申込み等で受講票が届かない場合、当日受付にてお名刺をご提出ください。

## 【株式会社日本M&Aセンター】会社概要

■設立：1991年4月  
■本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階  
■事業内容：M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務  
■ホームページ：https://www.nihon-ma.co.jp/

### ■特長：

- 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件。
- 東証一部上場、M&A専門コンサルタント200名超。
- 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
- 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。

お申込み  
お問い合わせ

お電話 0120-03-4150

FAX 03-6689-1462

Web <https://www.nihon-ma.co.jp/>

セミナーのご案内、お申込みはこちらからもご覧頂けます▶



## 調剤薬局M&A 4年間で144件を成約!



福島/石川様



福島/小林様



神奈川/山本様



神奈川/永井様



京都/和泉様

### 2016年度 成約実績

岩手[4月] 1店舗 67歳	東京[4月] 1店舗 64歳	大阪[4月] 2店舗 54歳	神奈川[4月] 1店舗 68歳	兵庫[6月] 1店舗 55歳	群馬[6月] 1店舗 59歳
静岡[6月] 12店舗 61歳	千葉[6月] 1店舗 42歳	兵庫[7月] 1店舗 58歳	東京[8月] 1店舗 32歳	京都[8月] 1店舗 72歳	千葉[8月] 1店舗 60歳
岐阜[8月] 1店舗 62歳	大分[8月] 5店舗 59歳	茨城[8月] 1店舗 50歳	神奈川[9月] 3店舗 38歳	大阪[9月] 1店舗 68歳	大阪[9月] 4店舗 60歳

\*4年(2012年10月~2016年9月) \*関与ではなく、「成約」実績です。