

人数限定
参加費無料

経営者様限定のご案内

IT経営者のための 成功するM&A/失敗するM&A

過去には以下のようなお客様にご参加頂いております。

本格的に
事業承継を考えたい

50代で承継は
まだ先だと考えているが、
そろそろ準備をはじめたい

IPOを目指しているが、
条件次第では
M&Aを検討したい

スタートアップ企業で
M&Aによって
成長速度を加速させたい

買取希望、譲渡希望問わず、情報収集の目的でも、お気軽にご参加下さい。

①福岡	②名古屋	③東京	④大阪
1月31日(火)	2月2日(水)	2月7日(火)	2月9日(木)
【全会場共通】15:00~17:30 (受付開始 14:30~)			

※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

テーマ① IT企業の売却事例 秘話 ~オーナーの込められた想い~

- ・WEBプロダクションが上場企業へ(30代)
- ・上場予定メール配信会社(40代)
- ・年商10億円ソフトウェア受託開発(60代)
- ・売上8千万円で株価5億円のバリュエーション(30代)
- ・スタートアップ企業の売却事例(30代)

※()内は譲渡企業オーナー様のご年齢です。

講師

日本M&Aセンター
シニアディールマネージャー
瀬谷 祐介

大手金融機関を経て日本M&Aセンター入社。入社以来、ITソフトウェア業界の担当者として、北海道から沖縄まで全国のIT経営者からの、M&A、事業承継の問題に取り組んでいる。同業界でのM&A実績も非常に豊富で、業界知識も深い。



テーマ② M&Aによる事業承継体験談 ~私がM&Aを決断した理由~

- ・後継者について
- ・発表したときの社員/お取引先の反応
- ・譲渡後の会社の経営状況

講師

ジェイ・エス・シー株式会社
元代表取締役
青木 茂

1993年組込系受託開発のジェイ・エス・シー(株)設立、ITバブル、リーマンショックを乗り越え、23年堅実な経営を続けてきたところ、後継者問題の解決のためM&Aを決意。2015年三栄ハイテックス(株)と友好的M&Aを実現。



日本M&Aセンターについて

- M&A支援実績 業界No.1
- 年間420社の中堅・中小企業の友好的M&Aを支援※
- 最大規模の全国M&A情報ネットワーク
- ITソフトウェア業界でも多くの成約実績 ※2015年度実績

2016年度 成約実績

愛知県[8月]

クラウド型SaaS提供
6億円

愛知県[8月]

音声認識システム開発
2億円

神奈川県[8月]

金融情報ベンダー
4億円

東京都[9月]

技術者派遣
35億円

東京都[9月]

Webコンテンツ制作
3億円

セミナー・全国無料出張相談会のお申込みはこちらまで

セミナーにご参加いただけない方も無料出張相談会を随時受け付けています。まずはご相談ください。(全国対応) 担当 瀬谷(せや)まで

M&A支援実績No.1

日本M&Aセンター (東証一部 上場)

Tel 0120-03-4150

※万が一、お電話がつかない場合、ご返信いただけますと、折り返しいたします。

E-mail: itsoftware@nihon-ma.co.jp

設立以来25年間で3,000件のM&A支援実績