

特別ご招待
参加費無料

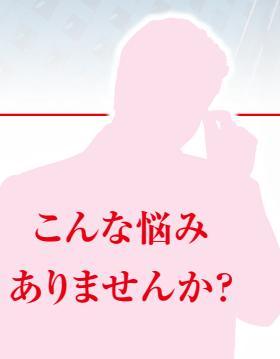
主催

日本M&Aセンター・日本能率協会コンサルティング(JMAC)

(東証一部上場)

勝ち
残る!!

企業戦略策定と M&A戦略セミナー



こんな悩み
ありませんか?

- ▶ 経営企画部に配属されたので、経営計画の策定方法を知りたい。
- ▶ M&A担当に任命されたが、自社に適したM&A戦略が分からず。
- ▶ 自社のM&Aの必要性を社内でアピールしたい。

テーマ①

企業戦略立案

講師

株式会社日本能率協会コンサルティング
シニア・コンサルタント
横山 隆史(ヨコヤマ タカシ)



慶應義塾大学卒業後、政府系金融機関にて融資・審査業務を担当。その後、日本能率協会コンサルティングに入社。戦略・財務領域を中心に、中期経営計画策定支援から新事業検討、再建・再生支援を中心にコンサルティング・研修等に取り組む。

講演内容

- なぜ経営計画は実行推進されないのか?
- 経営計画の策定ステップ

テーマ②

M&A戦略立案

講師

株式会社日本M&Aセンター
企業戦略部 上席課長
皆己 秀樹(ミナミ ヒデキ)



一橋大学卒業後、大手金融機関及び大手外資系証券会社で法人営業を行う。その後、大手外資系金融機関プライベートバンキング日本支社立ち上げプロジェクトに参画。現在、日本M&Aセンターにて、上場会社を中心にM&A戦略立案からクロージングに至るまで幅広いアドバイスを行う。

講演内容

- 日本におけるM&Aの実情とは?
- 社内でM&A戦略を策定するためのポイントとは?

特別
開催

講師と専門家による無料個別相談も承ります。

- 自社の経営計画の内容について意見を聞きたい。 ●経営計画の成果を出す方法を聞きたい。
●M&Aのターゲットを決める相談をしたい。 ●ノンコア事業の切り離しを検討している。

セミナー・個別相談の
お申込みは裏面を
ご覧ください

(秘密厳守、経営問題のご相談を承ります)

株式会社日本M&Aセンター 会社概要

- 設立 1991年4月(業歴25年)
- 本社所在地 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階
- 事業内容 M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務
- ホームページ <https://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件以上。
 - 東証一部上場、M&A専門コンサルタント200名超。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、**国内最大級のM&A情報ネットワーク**を構築。

株式会社日本能率協会コンサルティング 会社概要

- 設立 1980年4月
- 本社所在地 東京都千代田区一ツ橋1-2-2 住友商事竹橋ビル11階
- 事業内容 経営コンサルティング・研修業務
- ホームページ <http://www.jmac.co.jp/>
- 特徴 あらゆるニーズに対応できる**総合型ファーム**。
 - 国内最大級のコンサルティングファーム。
 - 年間1,000件を超えるプロジェクト、その実績に裏打ちされた豊富なコンサルティング・ノウハウ。