

建設・住宅・不動産業界のオーナーのための 事業承継・M&Aセミナー

《土木・建築工事》《設備工事・職別工事》《建設資材・機械の製造販売・レンタル》
《住宅・リフォーム》《不動産販売・管理・仲介》《ビルメンテナンス》
など建設業に関わる企業オーナー様向けのセミナーです

[1] 建設業界におけるM&Aの活用法

- 建設業界に起こっている業界再編
- なぜオーナーは譲渡を決断したのか

[住宅・建築]譲渡オーナーの特別講演

[2] 友好的M&Aによる事業承継の体験談

- 事業承継・M&Aを検討した背景とタイミング
- 異業種の企業とのM&Aを選択した理由

特別企画会場

名古屋会場	札幌会場	大阪会場	東京会場	福岡会場
11月15日(火)	11月17日(木)	11月22日(火)	11月25日(金)	11月29日(火)
名鉄グランドホテル	札幌グランドホテル	日本M&Aセンター 大阪支社	日本M&Aセンター 東京本社	ANAクラウン プラザホテル福岡

通常会場

大宮会場	船橋会場	横浜会場	仙台会場
11月26日(土)	11月28日(月)	12月1日(木)	12月2日(金)
パレスホテル大宮	船橋グランドホテル	横浜ベイシェラトンホテル &タワーズ	ホテルメトロポリタン仙台

●全会場共通 13:30~16:00(受付 13:00~) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

《セミナー内容》東京/大阪/名古屋/札幌/福岡 会場

[テーマ1]

友好的M&Aによる事業承継の体験談

特別企画 異業種との提携を選択!

優良ハウスメーカー前代表による講演

株式会社タウンハウス
前代表取締役

阿部 豊晴 様

5会場
限定

	株式会社タウンハウス (譲渡企業)	A社 (譲受け企業)
事業内容	注文住宅・不動産事業	燃料小売業・住宅リフォーム業
所在地	岡山県	中国地方
売上高	約5億円	約50億円

タウンハウス様は岡山で、自然素材・「かわいい系」を売りにしたこだわりのある注文住宅を建築・販売しております。消費増税の駆け込み需要後の落ち込みにも備え、健全な経営をしておりましたが、企業の更なる発展のためにM&Aを検討されました。A社の持つ豊富な人材・販売ネットワークに対しタウンハウス様の質の高いサービスの提供ができるようになり、相互に発展できるM&Aとなりました。

[テーマ2]

業界再編時代に突入! 建設業におけるM&A活用法

●建設業に起こっている業界再編とは ●なぜオーナーは譲渡を決断したのか

[東京/大阪/名古屋 会場]

常務取締役
大山 敬義

1991年日本M&Aセンターの設立に参画。同社初のM&Aコンサルタントとなる。以来25年にわたり100件以上のM&A案件の成約実績をもつ。実家が営んでいた会社が廃業した経験から、熱意をもって企業のM&A・再生に取り組む。

[札幌/福岡 会場]

業界再編部 課長
西田 賢史

一橋大学経済学部卒業後、日本M&Aセンターに入社。設備工事業、ビルメンテナンス業を中心に、建設・不動産業界を担当。毎年多数の業界の案件成約を支援している。

セミナーご参加者様の声

- 会社を売るのも正解、買うのも正解だと感じました。
- M&Aには反対でしたが、他の有力企業と一緒にすることで会社の発展が実現できました。
- 中小企業であってもM&Aをすることが可能であることがわかりました。



《セミナー内容》仙台/大宮/横浜/船橋 会場

[テーマ1]

業界再編時代に突入! 建設業におけるM&A活用法

●建設業に起こっている業界再編とは ●なぜオーナーは譲渡を決断したのか

業界再編部
課長
西田 賢史業界再編部
ディールマネージャー
澤田 隆業界再編部
山田 純己

各会場で建設業界に精通した業界再編部のコンサルタントが業界動向について解説します。

[テーマ2]

- ①実際に譲渡をしたオーナー経営者様のストーリーを紹介
- ②各地域におけるM&A成約事例の解説

お申込み/お問い合わせ

お電話

0120-03-4150

FAX

03-6689-1462

Web

<https://nihon-ma.co.jp/>

セミナーのご案内、お申込みはどちらからもご覧頂けます▶

当日アンケート
ご提出で、
M&A書籍
プレゼント

Amazon
ビジネス・経済
CI・M&A部門
No.1
(2015/10/1調べ)

業界再編時代の
M&A戦略



※お申込後、「戦略セミナー事務局」の封筒で受講票を郵送します。直前のお申込み等で受講票が届かない場合、当日受付にてお名刺をご提出ください。

[株式会社日本M&Aセンター]会社概要

■設立：1991年4月

■本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階

■事業内容：M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務

■ホームページ：[https://www.nihon-ma.co.jp/](http://www.nihon-ma.co.jp/)

■特長：

●中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計3,000件。

●東証一部上場、M&A専門コンサルタント200名超。

●企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。

●全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所と提携し、国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。