

M&Aを活用した成長戦略

中堅・中小企業が急成長。勝ち組社長は知っているM&A活用法

名古屋会場

11月24日(木)

大阪会場

11月25日(金)

東京会場

11月29日(火)

2017年1月24日(火)

●全会場共通 13:30~16:00 (受付開始 13:00~) ※お席に限りがあるためお早目にお申ください。

講演①

同族経営から 組織経営へ 成長を実現した前オーナーの本音

テレビ東京「ガイアの夜明け」に取り上げられた、中堅・中小企業の有効なM&Aの活用方法を公開! 芦部様は3代目社長。経営は順調に推移していたが、“同族経営の限界”を感じ、M&Aを実施。2年経ち、その本音に迫ります。



講師

天竜精機株式会社 前社長 芦部 喜一様

■ M&A概要

	譲渡企業	譲受企業
会社名	天竜精機株式会社	セレンディップ・コンサルティング株式会社
事業内容	コネクタ製造装置等の製造・販売	経営・財務コンサルティング、IPO支援
所在地	長野県駒ヶ根市	愛知県名古屋市
売上高	約20億円	約50億円

講演②

売るか買うかではない、 どこと組んで成長するか 全ての企業がM&Aで成長できる



成長戦略セミナー前回の様子



講師

株式会社日本M&Aセンター 執行役員事業法人部長 竹内 直樹

■ 講師略歴

1978年生(38歳)。2007年、日本M&Aセンター入社。
2014年、執行役員事業法人部長就任(現任)。
当社最年少執行役員。
入社以来、日本M&Aセンターが10年で売上が5倍となる中、その成長を牽引し、100社を超えるM&Aを支援。
2016年、事業承継ナビゲーター取締役に就任し(現任)、
経営者個人のビジョン実現の実行支援も推進。