

参加費無料

主催

東証一部上場

日本M&Aセンター

JMAC (株)日本能率協会コンサルティング

未来を  
創る

# 新規事業戦略と M&A戦略セミナー

●日時: 2016年3月3日(木) 13:30~16:00(受付開始 13:00~)

●場所: 日本M&Aセンター 東京本社セミナールーム(JR東京駅 八重洲北口より 徒歩2分)

- ▶ 新規事業を検討する上での、“しくみ”を生み出す着眼点とは?
- ▶ 新規事業を推進するにあたっての、外部経営資源の活用視点は?
- ▶ M&A戦略の策定方法と実例をご紹介します

## テーマ①

### 新規事業の 検討・実行推進について

#### 講演内容

- ▶ 利益を生み出す構図が変わった
- ▶ 新規事業検討にあたって不可欠な“しくみ”の発想
- ▶ 利益を生み出す3つの要素  
～フック・ロック・チャージ～
- ▶ 新規事業推進にあたっての外部経営資源の活用

#### 講師

株式会社日本能率協会コンサルティング シニア・コンサルタント 横山 隆史

慶應義塾大学卒業後、政府系金融機関にて融資・審査業務を担当。その後、日本能率協会コンサルティングに入社。戦略・財務領域を中心に、中期経営計画策定支援から新事業検討、再建・再生支援を中心にコンサルティング・研修等に取り組む。



## テーマ②

### M&A戦略立案に ついて

#### 講演内容

- ▶ 日本におけるM&Aの実情とは?
- ▶ M&A支援実績業界No.1の日本M&Aセンターが語る、M&A戦略の現状
- ▶ M&Aにおけるストロングバイヤーの特徴とは?
- ▶ 社内でM&A戦略を策定するためのポイントとは?

#### 講師

株式会社日本M&Aセンター 企業戦略部 上席課長 皆己 秀樹

一橋大学卒業後、大手金融機関及び大手外資系証券会社で法人営業を行う。その後、大手外資系金融機関プライベートバンキング部日本支社立ち上げプロジェクトに参画。現在、日本M&Aセンターにて、上場会社を中心にM&A戦略立案からクロージングに至るまで幅広いアドバイスをを行う。



## 特別 開催

### 講師と専門家による個別相談(秘密厳守、経営問題のご相談を承ります)

次のようなお悩みはありませんか?  
専門家が無料で個別に相談をお受けします!

- 経営・事業計画に自信が持てない
- ノンコア事業の切り離しについて相談したい
- M&Aのターゲット選定方法とは?
- 計画を策定しても実行されない・不安である

#### 株式会社日本M&Aセンター 会社概要

- 設立 1991年4月(創業25年)
- 本社所在地 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング24階
- 事業内容 M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務
- ホームページ <http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴  
・中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件以上。  
・東証一部上場、M&A専門コンサルタント180名体制。  
・企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。  
・全国の地方銀行9割、信用金庫7割、660の会計事務所等と提携し、国内最大級のM&A情報ネットワークを構築。

#### 株式会社日本能率協会コンサルティング 会社概要

- 設立 1980年4月
- 本社所在地 東京都千代田区一ツ橋1-2-2 住友商事竹橋ビル11階
- 事業内容 経営コンサルティング・研修業務
- ホームページ <http://www.jmac.co.jp/>
- 特徴  
・あらゆるニーズに対応できる総合型ファーム。  
・国内最大級のコンサルティングファーム。  
・年間1,000件を超えるプロジェクト、その実績に裏打ちされた豊富なコンサルティング・ノウハウ。