

経営者限定
参加無料

東証一部上場

日本M&Aセンター



「業界再編時代」の M&A戦略セミナー

～『業界再編時代』の勝者の選択～

大阪会場	名古屋会場	福岡会場	仙台会場	東京会場
11月26日(木)	12月3日(木)	12月8日(火)	12月10日(木)	12月15日(火)
ヒルトン大阪	名古屋マリオットアソシアホテル	ANAクラウンプラザホテル福岡	ホテルメトロポリタン仙台	大手町サンケイプラザ

○全会場共通 13:30~16:00 (受付開始 13:00~) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

セミナー内容①

再編時代における戦略的買収・売却

- ▶ 業界再編の波に乗り、「圧倒的高値の売却」と
「会社の飛躍的成長」を実現させる方法



京都大学在学中にベンチャー企業の経営に参画。卒業後の2008年日本M&Aセンター入社。業界再編M&Aの第一人者。過去70件を超えるM&A成約に導き、中小・中堅企業M&AのNo.1コンサルタントとして業界を牽引している。代表的な成約案件であるトータル・メディカルサービスとメディカルシステムネットワークのTOBは日本の株式市場で最大のプレミアムがついた。(グループ内再編を除く)
TV朝日「報道ステーション」、TV東京系列「ワールドビジネスサテライト」・「ガイアの夜明け」、日本経済新聞、朝日新聞、日経MJなどで取り上げられている。

講師

株式会社日本M&Aセンター
業界再編支援室長
渡部 恒郎

セミナー内容②

成功したオーナー様の体験インタビューVTR

- ▶ 中堅企業はなぜM&Aを加速するのか?
▶ 優良企業のオーナーはなぜ50代で譲渡したのか?
▶ 優良な会社を譲渡することを社員はどう考えているのか?



日本M&Aセンターのサポート体制 ベストマッチングのためのM&A情報開発



コンサルタント全員で全国マッチング



日本最大級のM&A情報ネットワーク

コンサルタント数 160名超

ネットワーク拠点数 2900以上

①会計事務所・士業事務所全国約2,600会計事務所ネットワーク「日本M&A協会」発足記念式典にて
②地方金融機関 全国約300行庫(地方銀行の約9割・信用金庫の約7割)金融機関ネットワーク 第三回 バンクオブザイヤー表彰式にて

中小・中堅企業の経営者にお薦め!!



丸善 丸の内本店
ベストセラー
(9/24~9/30)

経営書 1位!!

八重洲ブックセンター※
ベストセラー
(9/20~9/26)

経営書 1位!!

※ 全体

著者 渡部 恒郎

No.1の仲介実績

(年間338件の成約実績 ※2014年度)

年間 338件の成約実績

(※ 2014年度実績)