

特別ご招待
参加費無料全国
8都市開催!!

医療・介護 M&Aセミナー

「後継者がいない」「将来が不安」「地域の医療や介護にもっと貢献したい」……

このようなお考えをお持ちの医療・介護業界の経営者向けセミナーです。

東京	大阪	名古屋	札幌	横浜	千葉	神戸	福岡
11月26日(木)	11月6日(金)	11月20日(金)	11月13日(金)	11月5日(木)	11月10日(火)	11月19日(木)	11月30日(月)
日本M&Aセンター 東京本社	日本M&Aセンター 大阪支社	名鉄ニューグランド ホテル	札幌 グランドホテル	横浜ベイシェラトン ホテル&タワーズ	三井ガーデンホテル 千葉	ホテルオークラ 神戸	ANAクラウン プラザホテル福岡

●全会場共通 13:30~16:00 (受付開始 13:00~) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

テーマ① “事業承継”をキーワードに解説!! 医療セミナー

加速する病院M&Aの裏側

▶ 病院こそ事業承継対策が急務の理由 ▶ 病院M&Aの事例紹介

▶ 病院の成長戦略型M&Aが増えるわけ

講師 株式会社日本M&Aセンター 医療介護支援室 室長 谷口 慎太郎

大手金融機関、投資銀行を経て日本M&Aセンターに入社。ヘルスケア領域でのM&Aを数多く手掛け、これまで関与したM&A成約実績は50件を超える。ヘルスケア関連雑誌に寄稿多数。



テーマ② 特別講演

未来を見据えた“新時代型”“勝ち組”介護経営戦略とは

介護事業者及び他業界企業の先進事例から、次世代の介護経営成功のポイントについて解説

講師 株式会社ケアビジネスパートナーズ 代表取締役 原田 匡

介護特化型コンサルタントとして経営者向けセミナー・研修回数は全国で年間150回を超える。著書としては「介護元気化プロジェクト(エル書房)」「介護事業所の経営の極意と労務管理・労基署対策・助成金活用(日本法令)」、執筆雑誌としては「デイの運営と経営(QOL サービス)」「シニアビジネスマーケット」等。



テーマ③ “成長戦略”と“M&A”をキーワードに解説!! 介護セミナー

介護事業M&Aの実態 介護事業者は成長必須の時代へ

▶ 介護事業者が成長必須の理由 ▶ 介護事業M&Aの事例紹介

▶ M&Aを用いた介護事業者の成長戦略

講師 株式会社日本M&Aセンター 医療介護支援室 今市 遼佑

大手証券会社を経て日本M&Aセンター入社。入社以来一貫して医療介護M&Aに従事。東北での後継者不在案件や上場企業同士のM&A案件を手掛ける。



株式会社日本M&Aセンター 会社概要

- 設立 1991年4月
- 本社所在地 東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容 M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務
- ホームページ <http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴
 - ・中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件以上。
 - ・東証一部上場、M&A専門コンサルタント160名体制。
 - ・企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - ・全国の地方銀行9割・信用金庫7割・約600の会計事務所と提携し、M&A情報ネットワークを構築。



セミナー当日、
アンケートをご提出
頂いた方に、新刊書籍
「新版 病院・介護施設の
M&A成功の法則」を
進呈いたします。

後継者不在に悩む理事長、院長必見!
医療・介護M&Aの最新事例を収録。