

経営者限定
参加費無料

M&Aを活用した 成長戦略セミナー

売るか買うかではなく、どこと組んで成長するか

東京会場

11月5日(木)

11月25日(水)

日本M&Aセンター 東京本社4階「セミナールーム」

大阪会場

11月12日(木)

日本M&Aセンター 大阪支社36階「セミナールーム」

名古屋会場

11月4日(水)

名鉄ニューグランドホテル 7階「椿の間」

●全会場共通 13:30~16:00 (受付開始 13:00~) ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

講演① 大手企業グループへの株式譲渡。その成長戦略とは。



講師

株式会社インフィールド
前社長
原田 潤様

	譲渡企業	譲受企業
会社名	株式会社インフィールド	X社
事業内容	貸し会議室受託運営	不動産関連大手
所在地	東京都墨田区	東京都
売上高	約10億	約1,000億以上

インフィールドは、東京エリアを中心に貸し会議室の受託運営を行う業界大手企業です。多数の受託実績と高度なノウハウをもとに、大型商業施設のホール受託を中心に、毎期増収増益を継続する優良企業です。順風満帆な経営状況を背景に、持ち込まれる投資案件は日ごとに大型化、社員数も急速に増加していく中で、24時間経営者として走り続けてきた、当時48歳の原田様の成長戦略、その決断に迫ります。

講演② 成長手段としてのM&Aに、 売却する・買収する、という考え方はない。

- ▶ 大きく変革する産業構造
- ▶ M&Aを活用して成長する時代が来た
- ▶ 成長戦略を実現したM&A事例を検証

講師

株式会社日本M&Aセンター
執行役員 事業法人部長
竹内 直樹



株式会社日本M&Aセンター 会社概要



中堅・中小企業の
M&A仲介実績No.1

日本M&Aセンター

東証一部
上場

- 設立：1991年4月
- 本社：東京都千代田区1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 支社：大阪支社、名古屋支社、札幌営業所
- 事業内容：M&A支援業務
- ホームページ：<http://www.nihon-ma.co.jp/>



セミナーのご案内、
お申込みはこちらからも
ご覧頂けます