

参加無料

東証一部上場
主催 **日本M&Aセンター**・(株)日本能率協会コンサルティング(JMAC)

勝ち残る!! 企業戦略策定とM&A戦略セミナー

●日時：2015年10月15日(木) 14:00~16:30
●会場：フクラシア東京ステーション (東京駅日本橋口 徒歩1分)

- ▶ 外部環境変化の激しい今、実効性のある企業戦略の策定方法とは?
- ▶ 企業戦略立案をする上で、企画者がやるべきことは?
- ▶ M&A戦略の策定方法と実例をご紹介します

テーマ①

企業戦略立案について

[講師] 株式会社日本能率協会コンサルティング
シニア・コンサルタント
横山 隆史 (ヨコヤマ タカシ)



プロフィール

慶應義塾大学卒業後、政府系金融機関にて融資・審査業務を担当。その後、日本能率協会コンサルティングに入社。戦略・財務領域を中心に、中期経営計画策定支援から新事業検討、再建・再生支援を中心にコンサルティング・研修等に取り組む。

講演内容

1. なぜ経営計画は実行推進されないのか?
2. 経営計画の策定ステップ
3. M&Aも含めた外部経営資源の活用

テーマ②

M&A戦略立案について

[講師] 株式会社日本M&Aセンター
企業戦略部 上席課長
皆己 秀樹 (ミナミ ヒデキ)



プロフィール

一橋大学卒業後、大手金融機関及び大手外資系証券会社で法人営業を行う。その後、大手外資系金融機関プライベートバンキング日本支社立ち上げプロジェクトに参画。現在、日本M&Aセンターにて、上場会社を中心にM&A戦略立案からクロージングに至るまで幅広いアドバイスをを行う。

講演内容

1. 日本におけるM&Aの実情とは?
2. M&A支援実績業界No.1の日本M&Aセンターが語る、M&A戦略の現状
3. M&Aにおけるストロングバイヤーの特徴とは?
4. 社内でM&A戦略を策定するためのポイントとは?

講師と専門家による無料個別相談 (秘密厳守、経営問題のご相談を承ります)

特別
開催

以下のようなお悩みはありませんか? 専門家が無料で個別に相談をお受けします!

- 経営・事業計画に自信がもてない
- 計画を策定しても実行されない/不安である
- ノンコア事業の切り離し
- M&Aのターゲット選定方法とは?

セミナー・個別相談のお申込は裏面をご覧ください

株式会社日本M&Aセンター 会社概要

- 設立：1991年4月
- 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容：M&A (企業の譲渡・譲受) 支援業務
- ホームページ：http://www.nihon-ma.co.jp/
- 特徴：
 - 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件超。
 - 東証一部上場、M&A専門コンサルタント160名体制。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、2,600の会計事務所・士業事務所と連携し、M&A情報ネットワークを構築。

株式会社日本能率協会コンサルティング 会社概要

- 設立：1980年4月
- 本社所在地：東京都千代田区一ツ橋1-2-2 住友商事竹橋ビル11階
- 事業内容：経営コンサルティング・研修業務
- ホームページ：http://www.jmac.co.jp/
- 特徴：
 - あらゆるニーズに対応できる総合型ファーム。
 - 国内最大級のコンサルティングファーム。
 - 年間1,000件を超えるプロジェクト、その実績に裏打ちされた豊富なコンサルティング・ノウハウ。