

特別ご招待
参加無料

東証一部上場

日本M&Aセンター

医療法人経営者のための

在宅医療 経営戦略セミナー

「診療報酬改定対応策を考えたい」「一人医療法人特有の悩みがある」「大手と組んで成長したい」「M&Aは成長戦略につながるのか疑問」このようなお考えをお持ちの在宅医療を提供する医療法人経営者様向けのセミナーです。 ※お席に限りがありますので、お早目にお申込みください。

東京会場

9月12日(土)

◎時間 13:30～16:00 (受付開始 13:00～)

◎会場 フクラシア東京ステーション 6階 会議室A

特別企画

診療報酬改定後の経営成功事例

- ▶ 同一建物1/4減算を受けてもなお成長する秘訣
- ▶ 在宅医療の理想的な生産性/収益性
- ▶ さらなる減算に向けて必要な備え

講演①

在宅医療経営に潜む3つのリスクとチャンスとは？

診療報酬改定トレンドを見据えた経営体質作り

講師

エムスリードクターサポート株式会社
代表取締役社長
濱口 慶太

大手人材関連サービス会社入社後、MBA取得。後に、投資ファンドを経てエムスリー(株)に入社。現在、医療経営に関わるプロフェッショナルサービスを提供し拡大を続けている。



講師

医療法人平都会
理事長
青野 治朗 様

都内中心に6つのクリニックにて約1,500名を対象に在宅医療を提供。緻密な施設/居宅戦略で、診療報酬減算を受けてもなお成長を続けている。



講演②

在宅医療におけるM&Aの実例と活用方法

在宅医療業界における成長戦略型M&Aをご紹介します。

講師

株式会社日本M&Aセンター
在宅医療業界担当
森山 智樹

病院建て替えにおけるコンサルティング会社を経て日本M&Aセンター入社。以来、医療介護業界に特化しM&A業務を真摯に提供。なかでも在宅医療のM&Aを中心にを行う。



株式会社日本M&Aセンター 概要

- 本社所在地 東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 拠 点 東京・大阪・名古屋・札幌
- 事業内容 M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務
- ホームページ <http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特 徴 ・中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件以上
・東証一部上場、M&A専門コンサルタント160名体制
・企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援
・600の会計事務所・全国の地方銀行の9割・信用金庫の7割と、全国ネットワークを構築



当日
アンケートご提出で
「病医院・介護施設の
M&A成功の法則」
を進呈!!