

静岡の経営者のための 経営戦略・M&Aセミナー

日時: 2015年7月30日(木) 13:30~16:00

会場: ホテルセンチュリー静岡

テーマ1

中小企業を取り巻く環境と経営戦略提案の必要性

- 地方の企業オーナーのかかえる経営課題
- 経営戦略としてのM&Aの活用

[講師]

アイクス税理士法人
コンサル営業部 飯田 邦博



プロフィール

静岡県静岡市出身。静岡、東京、大阪、鳥取に拠点を置く創業45周年の会計事務所、アイクス税理士法人 コンサル営業部所属。多様化する企業の成長戦略支援及び地方の中小企業にとって深刻な事業承継対策の提案、実践を主たる業務としている。

テーマ2

特別企画 M&A体験談

上場企業との友好的M&A体験談

- 中長期的な企業の存続・発展のために考えたこと
- 業績好調時に譲渡を決断した理由
- 相手探しと上場企業との交渉の経緯について
- 上場企業グループの社長としての現在の状況



[講師プロフィール]

[講師] 株式会社森田工産 代表取締役社長 森田 浩 様

専修大学文学部を卒業後、父の創業した鉄工所に入社。基礎知識も無く全くの素人であったため、経験のある熟練工に罵倒される毎日であったが徐々に実力をつけていき37歳で社長就任。二代目としての苦勞も有りながらも工場レイアウトの見直しや仕入れの強化、社員育成に尽力し、昨年度は創業以来最高益を達成。そんな中でM&Aに出会い今年4月ジャスダック上場の株式会社エスイーと戦略的資本提携を実現。

テーマ3

中堅中小企業のM&A 成功のノウハウ

- 「後継者問題」「先行き不安」をM&Aで解決した事例を紹介
- 本には載っていない「成功の秘訣」と「リスクの回避方法」を公開

[講師]

株式会社日本M&Aセンター
常務取締役 大山 敬義



プロフィール

1991年、日本M&Aセンターの創業に参画。同社初のM&Aコンサルタントとなる。以来20年にわたり、100件以上のM&A成約実績を持つ。あらゆる業界のM&Aに精通し、グループ内の企業再編手続きも手掛ける。商工会議所・会計事務所などでの講演、著作多数。著書に『社長!あなたの会社、じつは・・・高く売れるんです!!』(すばる舎)がある。

お申込は裏面へ→

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設立: 1991年4月
- 本社所在地: 千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容: M&A (企業の譲渡・譲受) 支援業務
- ホームページ: <http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴:
 - 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件超。
 - 東証一部上場、M&A専門コンサルタント150名体制。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、2,600の会計事務所・士業事務所と連携し、M&A情報ネットワークを構築。

静岡県の日本M&Aセンター仲介実績

譲渡企業		譲受企業	
アミューズメント	静岡	アミューズメント	長野
荒物卸売	愛知	健康食品販売	静岡
建機レンタル	静岡	建機レンタル	東京
病院	静岡	病院	千葉
設備製造	静岡	装置製造	大坂
写真	静岡	エンターテインメント	東京
食品製造	山梨	旅館・ホテル	神奈川
食品卸	静岡	食品卸	兵庫
ソフトウェア開発	東京	人材派遣	静岡