

参加無料

東証一部上場
主催 **日本M&Aセンター**・(株)日本能率協会コンサルティング(JMAC)

ROE向上と M&A戦略セミナー

●日時：2015年7月16日(木) 14:00～16:30

●会場：フクラシア東京ステーション (東京駅日本橋口 徒歩1分)

- ▶ 外部環境変化の激しい今、ROE向上のための企業戦略とは?
- ▶ 企業戦略を立案する上で、企画者がやらなければならないことは?
- ▶ M&A戦略の策定方法と実例

第1部

ROE向上に向けた 企業戦略

[講師] 株式会社日本能率協会コンサルティング
シニア・コンサルタント
横山 隆史



プロフィール

慶應義塾大学卒業後、政府系金融機関にて融資・審査業務を担当。その後、日本能率協会コンサルティングに入社。戦略・財務領域を中心に、中期経営計画策定支援から新事業検討、再建・再生支援を中心にコンサルティング・研修等に取り組む。

講演内容

1. なぜROEは重要視されるのか?
2. ROEから企業戦略を展開するには?
3. ROE向上に向けた外部経営資源の活用

第2部

ROEを高める 戦略的なM&A実務

[講師] 株式会社日本M&Aセンター
企業戦略部 上席課長
西川 大介



プロフィール

大手プラントエンジニアリング会社(海外プラント設備の設計・調達・施工管理業務)、外資系コンサルティング会社(PMI・DD業務)、大手証券会社(M&Aアドバイザリー業務)を経て、2010年に日本M&Aセンターに入社。通算して10年に及ぶ豊富なM&A実務経験を生かした助言に強み。

講演内容

1. 【最新】2015年 我が国のM&Aトレンドを解説
2. ROE向上に寄与したM&A事例の検証
3. ROEを高める戦略的M&A実務(体制整備から戦略実行まで)

特別 開催

講師と専門家による無料個別相談 (秘密厳守、経営問題のご相談を承ります)

以下のようなお悩みはありませんか? 専門家が無料で個別に相談をお受けします!

- 経営・事業計画に自信がもてない
- 計画を策定しても実行されない/不安である
- ノンコア事業の切り離し
- M&Aのターゲット選定方法とは?

セミナー・個別相談のお申込は裏面をご覧ください→

株式会社日本M&Aセンター 会社概要

- 設立：1991年4月
- 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容：M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務
- ホームページ：<http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴：
 - 中堅・中小企業のM&A成約支援実績は業界No.1の累計2,500件超。
 - 東証一部上場、M&A専門コンサルタント150名体制。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、2,600の会計事務所・士業事務所と連携し、M&A情報ネットワークを構築。

株式会社日本能率協会コンサルティング 会社概要

- 設立：1980年4月
- 本社所在地：東京都千代田区一ツ橋1-2-2 住友商事竹橋ビル11階
- 事業内容：経営コンサルティング・研修業務
- ホームページ：<http://www.jmac.co.jp/>
- 特徴：
 - あらゆるニーズに対応できる総合型ファーム。
 - 国内最大級のコンサルティングファーム。
 - 年間1,000件を超えるプロジェクト、その実績に裏打ちされた豊富なコンサルティング・ノウハウ。