



主催

日本M&Aセンター (東証一部上場)

—中堅・中小企業のM&A仲介実績No.1—

北海道の経営者のための M&Aセミナー

ご参加頂きたい方：北海道の経営者の皆様

参加費：無料

- ・ M & A (企業譲渡・譲受) の戦略的活用により「後継者問題」や「先行き不安」を解決！
- ・ 中小企業における M & A の具体的なステップおよび注意点とは？
- ・ 最新の事例を交えて、M & A を成功させるポイントを解説します。

札 幌	函 館
4月21日(火)	4月20日(月)
札幌グランドホテル	ロワジールホテル函館
13:30~16:30 (受付13:00~)	

< 特別企画 >

釧路市の企業による
M & A 体験談です！

テーマ1

友好的M&Aによる企業譲渡の体験発表

【講師】 株式会社セントラルビルサービス 会長 吉田 潤司 様
副会長 吉田 敦子 様



吉田潤司会長 吉田敦子副会長

	株式会社セントラルビルサービス (譲渡企業)	株式会社つうけん【コムシスグループ】 (譲受企業)
事業内容	ビルメンテナンス業・警備業	電気通信工事業 他
所在地	北海道 釧路市	北海道 札幌市

譲渡企業のセントラルビルサービス様は1973年設立、金融機関や官公庁などを顧客とし、ご夫婦二人三脚で事業の拡大・多角化を進めておられました。しかし、ご令嬢・ご子息はともに医師になられたこと、会社をさらに発展させたいという想いから M & A で会社を譲渡することを決断されました。

当社がマッチングしたつうけん様は東証一部上場コムシスグループ(連結売上 3,300億円)主要企業の1社です。電気通信工事などを手掛ける企業で、隣接業種であるビルメンテナンス業・警備業と高い相乗効果が期待できることから、相互に発展できるM & Aとなりました。

テーマ2

中小企業M&A 成功のノウハウ

【講師】 日本M&Aセンター 常務取締役 大山 敬義

「後継者問題」、「先行き不安」をM&Aで解決した事例を紹介するほか、本には載っていない「成功の秘訣」と「リスクの回避方法」を公開します。企業の「存続と発展」を実現させるM&Aとは？



お申込は裏面をご覧ください→

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設 立：1991年4月
- 東京本社：千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
- 札幌営業所：札幌市中央区大通西4-6-1 札幌大通西4ビル6階
- 事業内容：M & A (企業の譲渡・譲受) 支援業務
- ホームページ：<http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特 徴：
 - 中堅・中小企業のM & A 支援実績は業界No.1の累計2,000件以上。
 - 東証一部上場、M & A 専門コンサルタント100名超体制。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M & A を全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、580超の会計事務所と提携し、M & A 情報ネットワークを構築。



札幌営業所は1/26に
新オフィスに移転いたしました

