

特別ご招待  
参加無料

堅実経営・優良企業の経営者様へ  
M&Aを活用して成功する事業承継があります!

主催 ⅢA日本M&Aセンター<sup>（東証一部上場）</sup>

M&Aで

40代から事業承継対策、50代でM&Aを実現!

# 「売れる」会社をつくるコツ大公開セミナー

～よいお相手にめぐり会うには、決して早すぎることはありませんでした～

大阪会場	名古屋会場	博多会場
12月9日(火)	12月10日(水)	12月8日(月)
日本M&Aセンター大阪支社 (JR大阪駅 徒歩4分)	ミッドランドホール (JR名古屋駅 徒歩5分)	博多グリーンホテルアネックス (JR博多駅 徒歩1分)
13:30~15:00 (受付開始 13:00~)	13:30~15:00 (受付開始 13:00~)	13:30~15:00 (受付開始 13:00~)

※お席に限りがありますので、お早目にお申し込みください。

## 少人数セミナー オーナー経営者のためのM&A体験談

必聴!!

### 「売れる」会社にするために準備したこと ～優良企業の若手経営者が譲渡を決意した理由～

ここが  
ポイント!!

- 40代のときに弊社をはじめ様々な事業承継・M&Aセミナーに参加。
- そして、50代で上場企業に会社を譲渡。
- その間、どうすればM&Aで、自社が売れるのかという視点で会社を経営。
- 今回はそんな中尾氏の体験談を聞く、座談会形式のセミナーです。



講師

株式会社向井珍味堂 会長兼最高顧問 中尾 敏彦氏

1955年大阪市生まれ、京都大学工学部を卒業後、長瀬産業株式会社に就職。その後、家業の「株式会社向井珍味堂」に入社。1996年代表取締役に就任。2013年、経営権を株式会社ヒガシマルに移譲し、現在は会長兼最高顧問として事業の発展を支えている。

### 株式会社向井珍味堂 会社紹介

創業 1947年3月

所在地 大阪市平野区

事業内容 香辛調味食品及びきなこ製造販売

紹介

メディアに取り上げられることも多く、業績は堅調、財務面も安定。しかし、自社のさらなる発展のため、メリットの多いM&Aで事業承継することを決断することに。譲渡先は上場企業のヒガシマル(本社鹿児島県。水産配合飼料製造、乾麺、つゆ製造業。)



### こんな経営者様におススメのセミナーです！

- 大手企業と手を組み飛躍的に拡大したい
- だれからでも欲しがられる会社にする方法を知りたい
- どうすれば将来自社を高く売れるのか知りたい
- 長期的に従業員の雇用条件を維持、向上させたい
- 自社の経営資源に限界を感じている
- 単独での永続や、安定成長の実現に不安を感じている



### 株式会社日本M&Aセンター 会社概要

本社所在地 東京都千代田区丸の内1-8-3

丸の内トラストタワー本館19階

事業内容 M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務

ホームページ <http://www.nihon-ma.co.jp/>

特徴 ●中堅・中小企業のM&A支援実績は業界No.1の累計2,000件以上。

●M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業。

●企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。

●約570超の会計事務所・全国の地方銀行の9割・信用金庫の7割と全国ネットワークを構築。

### コーディネーター



株式会社日本M&Aセンター

執行役員 雨森 良治

1972年福岡県生まれ。神戸大学経済学部を卒業後、外資系コンサルティング会社を経て、日本M&Aセンターに入社。大阪を拠点として、入社以来50件超のM&A成約支援実績を持つ西日本トッププレイヤー。社内の年間最優秀社員賞を複数回受賞。食品・医療・化学業界をはじめ、あらゆる業界に精通している。