

<2014年 秋>
全国7か所
開催!

主催

日本M&Aセンター (東証一部上場)
—中堅・中小企業のM&A仲介実績No.1—

参加
無料

介護M&Aセミナー

「後継者がいない」「将来が不安」「新たに介護事業に参入したい」…
このようなお考えをお持ちの経営者様向けセミナーです。

テーマ1

特別企画!
譲渡オーナーによる
体験談

M&Aでの譲渡体験発表

- なぜ譲渡を決断したのか?
- M&Aを進めながら思ったこと
- M&A後、従業員・取引先の反応は?



[講師] サンリバティー株式会社 前社長 小澤 昇様

[講師プロフィール]

サン電子株式会社専務取締役を経て、平成8年サンリバティー株式会社の設立に伴い、取締役役に就任。その後平成14年介護付き有料老人ホームサンリバティー湘南の開設や訪問介護事業の立ち上げに尽力し、平成18年に代表取締役役に就任する。後継者問題により平成25年8月に全ての株式を同業の大手に譲渡することを決断。現在は、介護事業コンサルタントとして高齢者事業に継続的に携わる。

テーマ2

介護業界 再編の時代が来た!

- 他業界に学ぶ業界再編の兆し
- 介護業界のこれから
- なぜ売るの?なぜ買うの?
- 介護M&Aの実例を解説

<講師のご紹介>



日本M&Aセンター
常務取締役 大山 敬義

1991年、日本M&Aセンターの創業に参画。以来20年にわたり、100件以上のM&A成約実績を持つ。著書に『社長はあなたの会社、じつは…高く売れるんです!』(すばる舎)がある。



日本M&Aセンター
医療介護支援室長 谷口 慎太郎

大手金融機関、投資銀行を経て2009年に日本M&Aセンターに入社。医療・介護を中心としたヘルスケア領域での投融资やM&Aを数多く手掛ける。ヘルスケア関連雑誌に寄稿多数。

八重洲ブックセンター

医療・介護・福祉書ランキング (2012年4月 第4週)

第2位



「病医院・介護施設のM&A成功の法則」

～後継者不在に悩む経営者様必見! 日本初の実例集!～

再編や統合が進む医療・介護業界。地域医療・介護の存続と発展のためにはM&Aという手段があった! 業界No.1の実績から生まれたM&Aノウハウを、実例を交えてご紹介します。

セミナー当日、アンケートをご提出頂いた方に、書籍を贈呈いたします!

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設立: 1991年4月
- 本社所在地: 東京都千代田区丸の内1-8-3
丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容: M&A (企業の譲渡・譲受) 支援業務
- ホームページ: <http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴:
 - 中堅・中小企業のM&A支援実績は業界No.1の累計2,000件以上。
 - M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業。
 - 企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - 全国の地方銀行9割、信用金庫7割、約570の会計事務所と提携し、M&A情報ネットワークを構築。

セミナー日程・会場 開催時間は13:30~16:00 (受付開始13:00)

	日程	会場名
東京	11月4日(火)	日本M&Aセンター東京本社セミナールーム
大阪	11月18日(火)	日本M&Aセンター大阪支社セミナールーム
名古屋	11月27日(木)	名鉄グランドホテル「柏の間」
札幌	10月29日(水)	札幌グランドホテル「紅葉の間」
仙台	11月11日(火)	ホテルメトロポリタン仙台「芙蓉の間」
福岡	11月6日(木)	西鉄グランドホテル「プレジール」
熊本	11月7日(金)	ホテル日航熊本「ガーデンバンケット」