

ITソフトウェア業界に再編時代が来た!

テーマ1 3期連続、増収増益で譲渡。M&Aはタイミングが全て

実際に会社を譲渡された経営者様から、中小企業M&Aの体験談についてお話をいただきます。

- なぜ譲渡を決断したのか?
- M&Aを進めながら思ったこと
- M&A後、従業員・取引先の反応は?



株式会社ソフトビジョン
前社長 竹内 正夫様(写真左)

	譲渡企業	譲受企業
企 業 名	株式会社 ソフトビジョン	ウイズソフト 株式会社
本社所在地	東京都新宿区	大阪府大阪市
売 上 高	9億円	15億円 (グループ合計)
M&Aの理由	後継者不在	関東圏での事業拡大

テーマ2 3年で1.6倍に急増! ITソフトウェア業界の再編事情

ITソフトウェア業界のM&A件数は3年前に比べ1.6倍に。業界の動向について、当社が仲介した実例に基づきお話しします。

日本M&Aセンターについて

- M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業
- M&A支援実績業界No.1
- 年間100組の友好的M&Aを成約支援しています。
- 業界でも多くの支援実績。



株式会社日本M&Aセンター
執行役員 事業法人部長 雨森 良治



株式会社日本M&Aセンター
IT・ソフトウェア業界担当 瀬谷 務介

大手金融機関を経て日本M&Aセンターに入社。入社以来ITソフトウェア業界の担当者として、全国のITソフトウェア企業のオーナーに直接お会いし、M&A支援サービスを親身に提供。業界知識も深く顧客満足度が高い。

下記のような経営課題解決のために、戦略的M&Aをご提案します

2015年問題

(大規模プロジェクトの一時的増加、その後ピークアウト)

技術者不足

(高い転職率)

セミナー日程表

※お席に限りがありますので、お早目にお申し込み下さい。

大阪会場	福岡会場	名古屋会場	東京会場
9月17日(水)	9月18日(木)	9月24日(水)	9月25日(木)
梅田阪急ビルオフィスワード 23階	ANAクラウンプラザホテル福岡 2Fコラール	名鉄グランドホテル 11F桂の間	丸の内トラストタワー 本館4階
13:30~16:00(受付開始 13:00~)	13:30~16:00(受付開始 13:00~)	13:30~16:00(受付開始 13:00~)	13:30~16:00(受付開始 13:00~)

セミナーの申込・全国無料出張相談会のお申込みはこちらまで

セミナーにご参加いただけない方も無料出張相談会を随時受け付けています。まずはご相談ください。(全国対応)

担当 瀬谷

M&A支援実績No.1

III八 日本M&Aセンター (東証一部上場)



0120-03-4150
URL <http://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>

設立以来23年間で2,000件以上のM&A支援実績