

経営者のための

## M&amp;Aセミナー&amp;株価診断会

ご参加頂きたい方：経営者の皆様

参加費：無料

## 1 M&amp;Aセミナーのご案内

- ・M&A（企業譲渡・譲受）の戦略的活用により「後継者問題」や「先行き不安」を解決！
- ・M&Aの具体的なステップおよび注意点とは？
- ・最新の事例を交えて、M&A成功ポイントをご説明いたします。

パネルディスカッション

## 後継者が語るM&amp;A体験談

社長のご息で後継者候補であった園田様と、顧問税理士の岩永先生に、当時から現在の状況までパネルディスカッションにて振り返っていただきます。ご案内役は日本M&Aセンター取締役の大山敬義です。

- 父がM&Aを決意した時に思ったこと
- M&Aを進めながら感じたこと
- M&A後の社員、顧客、取引先の反応について



[パネラー]株式会社タクシヨク(現ワタミタクシヨク株式会社)  
前取締役 園田 辰義 様(左から2番目)

[パネラー]I Gグループ  
代表 岩永 経世 先生(左)

## 事例紹介

タクシヨクは、九州を基盤に高齢者向け弁当宅配事業を30年間経営してきました。2008年、後継者問題・事業拡大の課題を解決すべく、外食・介護事業を手掛けるワタミとのM&Aを決断しました。

## 【タクシヨクのメリット】

ワタミグループの知名度を活かし、関東における事業拡大を進めやすくなる。またワタミファームを通じた食材調達や食品加工工場の共通化によりコストを低減することができる。

## 【ワタミのメリット】

確立されたビジネスモデル(製造・物流ノウハウ・従業員・顧客)を持つ企業を譲受けることで、低リスクで新規事業へ進出することができる。

## 講演

## M&amp;Aの現状と実例

～これからの中小企業の生き残り戦略～

[講師] 株式会社日本M&Aセンター  
執行役員 安丸 良広



## 講演内容

- 中小企業の事業承継
- M&Aを活用した生き残り戦略

## &lt;セミナー概要&gt;

6 / 7 (火) 13:30 ~ 16:00  
(受付開始 13:00)

西日本シティ銀行本店 7階  
福岡市博多区博多駅前三丁目1番1号(JR博多口正面)

- 第1部 M&Aの現状と実例
- 第2部 後継者が語るM&A譲渡体験談

## 2 M&amp;A株価診断会のご案内

実際に「あなたの会社のM&A株価」を算定する診断会を開催します(費用はかかりません)。所要時間は2時間程度です。なお診断会当日は上記セミナー講師の安丸が対応いたします。

- 開催日時：2011年6月8日(水)・9日(木)
- 会場：西日本シティ銀行本店 別館
- 当日持参物：決算書3期分・税務申告書・内訳書

## ステップ1

ご持参頂いた財務資料をもとに、  
定量的データを作成

## ステップ2

会社の事業・財務の課題について  
ヒアリング(定性情報の確認)

## ステップ3

M&A株価をその場で算出、  
ご説明と今後の経営アドバイス

## [株式会社日本M&amp;Aセンター] 会社概要

■設立：1991年4月

■本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階

■大阪支社：大阪府大阪市北区梅田2-4-9 プリーゼタワー11階

■事業内容：M&A(企業の譲渡・譲受)支援業務

■ホームページ：<http://www.nihon-ma.co.jp/>

■特徴：

- M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業。
- 企業の存続と発展を目的とした友好的M&Aを支援。
- 全国の約230の会計事務所・約240の地域金融機関とネットワークを構築し、M&A支援実績1,500件以上。

[差出人・返還先] 株式会社イムラ封筒 〒547-0014 大阪市平野区長吉川辺3-14-5