



株式会社 テンポ リノベーション



日本M&Aセンター

外食産業の経営者様向けセミナー

3年後も

残る店

3年後には

消える店

店舗数の飽和・低価格化の激化・客単価の減少・長引く消費低迷・労働者不足・少子高齢化 等々

外食産業を取り巻く環境は更なる低価格化、競争激化の波に襲われています。このような環境下で大手への集約化も進行しており、業界再編の加速化は必至です。当セミナーでは「外食業界に迫る変革の波と業界再編」、「M&Aを活用した外食産業での生き残り戦略」を考えていきます。

4月7日(木)開催
参加無料

特別企画

M&A 私がバトンを渡した理由

外食企業の
M&A 譲渡体験談

～異業種からの参入、軌道に乗るも / 外食事業の難しさ / 決断のポイントとタイミング～

〔特別ゲスト〕株式会社DERAUMA 前社長 仙海 周平 様

■株式会社DERAUMAおよび仙海様のご紹介■

携帯電話販売会社に入社し、数店舗店長を経験した後、営業マネージャー、取締役就任。その後独立し、携帯ショップ3店舗を運営。さらに事業の軸を増やすため株式会社DERAUMAを立ち上げ、やさそば専門店「でらうまっ」を創業。フードコート業態としてイオンモール等へ5店舗展開するまでになったが、個人での限界も感じ、「でらうまっ」の更なる発展を期して昨年10月に飲食事業を譲渡。

第1部

物件トレンドから見る 出退店の技術

〔講師〕株式会社テンポリノベーション
代表取締役 北本 聖



プロフィール

大手外食企業・飲食店開業支援会社を経て、300店以上の店舗出店支援と100店以上の店舗撤退支援に携わる。一般社団法人「居抜き流通協会」理事として、居抜き流通促進の啓蒙活動を展開中。

講演内容

1. 外食業界の現状
2. 出店物件のトレンド
3. 撤退物件のトレンド
4. 成長に向けた撤退の技術とは？

第2部

M&Aを活用した 生き残り戦略

〔講師〕株式会社日本M&Aセンター
企業情報部 吉丸 彰一郎



プロフィール

大学卒業後、大手証券会社グループでの勤務を経て、1999年よりM&Aアドバイザー業務に従事。中堅中小企業から大手上場企業の案件まで、さまざまな形態のM&Aを幅広く手掛け、これまで100件以上の案件成約に関与。2009年に日本M&Aセンターに入社し、以来事業承継関連のM&Aを中心に取り組んでいる。

講演内容

1. 外食業界で勝ち残るためのM&A活用法
2. 外食産業におけるM&Aのメリット
3. M&Aを成功させるための秘訣
4. M&Aの進め方

セミナー当日の4月7日(木)は惣菜デリカ、弁当、中食、外食業界向けのイベントである「ファベックス2011」が東京ビッグサイトにて開催中です。ショー見学の折にご参加されてみてはいかがでしょうか。

〔株式会社テンポリノベーション〕 会社概要

- 設立：2005年4月
- 本社所在地：東京都渋谷区恵比寿1-22-20
恵比寿幸和ビル2階
- 事業内容：飲食店出店支援事業、飲食店閉店支援事業
- ホームページ：http://www.tenpo-r.co.jp/
- 特徴：
 - 株式会社クロップス（名証セントレックス上場）の100%子会社。
 - 飲食店居抜き物件サイト「居抜き店舗.com」および居抜き物件買取りサイト「店舗買取り.com」を展開。
 - 出店希望会員数は約1万件、累計500件以上の出店支援実績。

〔株式会社日本M&Aセンター〕 会社概要

- 設立：1991年4月
- 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-3
丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容：M&A（企業の譲渡・譲受）支援業務
- ホームページ：http://www.nihon-ma.co.jp/
- 特徴：
 - M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業。
 - 企業の存続と発展を目的とした友好的M&Aを支援。
 - 全国の約230の会計事務所・約240の地域金融機関とネットワークを構築し、700件以上のM&A仲介実績。

〔差出人／返還先〕 TSP INC. 〒338-0837 さいたま市桜区田島8丁目3番29号

料金後納

ゆうメール

特別ご招待

参加費：無料

外食産業の経営者様向けセミナー

3年後も

残る店

3年後
には

消える店

●開催日時：2011年4月7日（木） 13：30～16：30（受付13：00～）

●会場：日本M & Aセンター東京本社・大阪支社セミナールーム同時開催

東京会場 千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階
JR東京駅日本橋口から徒歩1分（大丸東京隣）

大阪会場 大阪市北区梅田2-4-9 プリーゼタワー11階
JR大阪駅から徒歩5分

*大阪会場は、東京会場からの中継となります。ご了承ください。

お申込・お問い合わせ

※お申込後、「戦略セミナー事務局」から受講票を郵送いたします。

開催日の3日前までに受講票が郵送されない場合は、0120-03-4150までご連絡ください。



Webから

<http://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>



お電話から

0120-03-4150



FAXから

下記事項をご記入の上、FAXをお送りください。

参加会場	☐ 東京会場 ☐ 大阪会場	☐ 今回はセミナーに参加できないが 当日の資料がほしい
貴社名		
受講票送付先	〒	
部署・お役職	TEL	
ご参加者名	様 他 名	
メール	@	
当日無料個別相談 のご希望	☐ 希望する ☐ 希望しない	
M & Aに関するご関心について	☐ 自社の譲渡を検討中 ☐ 他社の買収を検討中 ☐ 事業承継について検討中	
※ご相談等ございましたらご記入ください。		

※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

株式会社日本M & Aセンター行 FAX 03-5220-5455