

参加
無料

クラウド型CRM業界No.1社長が語る!

M&A徹底活用法セミナー

- ・会社の成長スピードを加速させたいと考えている方へ
- ・単独での成長に限界を感じている方へ
- ・競合他社に差をつけたいと考えている方へ

事業の飛躍的な発展を実現する M&A戦略をご提案

第1部

シナジーマーケティング流 M&A活用法

【講師】シナジーマーケティング株式会社
代表取締役 谷井 等

- 資本提携や合併など様々なM&A手法の軌跡を振り返り、今後の戦略を語ります

第2部

対談：M&A体験談

株式会社ビーネット

代表取締役 中川 輝 (左)

シナジーマーケティング株式会社

代表取締役 谷井 等 (右)

- M&Aの検討開始から現在までを、
双方の立場から振り返ります



2009年7月 株式譲渡契約調印式にて

～中川 輝 プロフィール～

1983年7月生まれ、2004年7月に株式会社ビーネットを創業し、当時日本に概念の無かった「ドロップシッピングビジネス」にいち早く着目。2005年6月にネットショップ向け卸売サイト「未 来問屋」を立ち上げる。

2009年7月にシナジーマーケティング株式会社との間で資本提携を実施、現在も株式会社ビーネットの社長として更なる飛躍を図る。



～谷井 等 プロフィール～

1997年に創業。メール配信システムの提供でEメールマーケティングのリーディングカンパニーとしての地位を確立させた後、2005年にシナジーマーケティングを設立。総合CRMカンパニーとしてクラウド型CRMシステムの提供で国内シェアNo.1へと導く。同社は関西発のITベンチャーの草分け的存在として注目を浴び、2007年へラクレス(当時)上場。国際的な起業家表彰制度「アントレプレナー・オブ・ザ・イヤー2007」日本大会セミファイナリスト。



【株式会社ビーネット】概要

- 設立：2005年1月
- 所在地：大阪市北区堂島2-4-27-6F
- 事業内容：EC向け卸売サイトの運営
- ホームページ：<http://be-nets.co.jp/company/>
- ビーネットの特徴：
 - ECサイト向けに腕時計等の卸売を行っている

【シナジーマーケティング株式会社】概要

- 設立：2005年6月
- 所在地：大阪市北区堂島2-4-27-6F
- 事業内容：CRM関連サービスの提供
- 上場：ジャスダック上場(証券コード：3859)
- ホームページ：<http://www.synergy-marketing.co.jp/>
- シナジーマーケティングの特徴：
 - 顧客情報の管理・運用ソフトをネット経由で提供
 - 2010年10月に米セールスフォース・ドットコムとの間で資本提携を締結

特別ご招待
参加費：無料

クラウド型CRM業界No.1社長が語る！

M&A徹底活用法セミナー

日 程：2011年3月1日（火）
13:00～16:00（受付開始 12:30）
会 場：日本M&Aセンター大阪支社
セミナールーム
大阪市北区梅田2-4-9ブリーゼタワー11F（JR大阪駅から徒歩5分）
*公共交通機関をご利用ください。

★新刊本プレゼント！

『会社が生まれ変わるために
必要なこと』

—M&A「成功」と「幸せ」の条件—



八重洲ブックセンター「ビジネス書ランキング」
第2位!!(2010年6月第1週)

お申込・お問い合わせ

※お申込後、「戦略セミナー事務局」から受講票を郵送いたします。

定員になり次第、受付は終了させて頂きますので、予めご了承下さい。また開催日の3日前までに受講票が郵送されない場合は、下記までお電話ください。

お電話から

06-4797-6363 担当：大藪（おおやぶ）

FAXから

下記事項をご記入の上、FAXをお送りください。

貴社名				
受講票送付先	〒□□□-□□□□			
部署・お役職		ご参加者名	他 名	
TEL(携帯可)				
メール	@			
M&Aに関するご関心について		<input type="checkbox"/> 資本提携	<input type="checkbox"/> M&Aによる買収	<input type="checkbox"/> M&Aによる自社の譲渡

※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

備考欄：



日本M&Aセンター
戦略セミナー事務局 行

FAX 06-4797-6364

