

<2015年>
全国8回開催!

主催

日本M&Aセンター (東証一部上場)
一中堅・中小企業のM&A仲介実績No.1-

経営者のための M&Aセミナー

ご参加頂きたい方：経営者の皆様

参加費：無料

- ・M&A（企業譲渡・譲受）の戦略的活用により「後継者問題」を解決、「自社の更なる発展」を実現！
- ・中小企業におけるM&Aの具体的なステップおよび注意点とは？
- ・最新の事例を交えて、M&Aを成功させるポイントを解説します。

東京①	東京②	大阪	名古屋	山形	金沢	京都	広島
6月12日 (金)	7月22日 (水)	6月10日 (水)	6月17日 (水)	7月1日 (水)	6月18日 (木)	7月23日 (木)	6月4日 (木)

【全会場共通】 13:30～16:15 (受付13:00～)

<特別企画>
M&A体験談



[講師] 株式会社アイアクト
前社長 鈴木 統夫 様
(現 非常勤取締役)

テーマ1 友好的M&Aによる企業譲渡の体験発表

[講 師] 株式会社アイアクト 前社長 鈴木 統夫 様

	株式会社アイアクト (譲渡企業)	株式会社博展 【東証JASDAQ上場】 (譲受企業)
事業内容	Web・モバイルサイトの企画・制作 他	展示会・イベント等の出展サービス 他
所在地	東京都 渋谷区	東京都 中央区
売上高	約6億円	約45億円

アイアクト様はインターネット黎明期からポータルサイトやコンテンツの企画・制作などを手掛けているIT企業です。大手企業のWebサイト制作実績も多く、経営は順調でしたが、更なる発展のためにM&Aを検討されました。

当社がマッチングした、博展様は展示会やイベントの企画・ブース制作・運営などを行う上場企業です。本件はアイアクト様の“IT分野の企画力”と博展様の“イベント企画力”的融合により、顧客の販促支援の満足度を飛躍的に高めることができ、相互に発展できるM&Aとなりました。

テーマ2 中小企業M&A 成功のノウハウ

[講 師] 日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓

「後継者問題」、「先行き不安」をM&Aで解決した事例を紹介するほか、本には載っていない「成功の秘訣」と「リスクの回避方法」を公開します。企業の「存続と発展」を実現させるM&Aとは？



お申込は裏面をご覧ください→

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

- 設立：1991年4月
- 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-3
丸の内トラストタワー本館19階
- 事業内容：M&A（企業の譲渡・譲受）支援業務
- ホームページ：<http://www.nihon-ma.co.jp/>
- 特徴：
 - ・中堅・中小企業のM&A支援実績は業界No.1の累計2,500件。
 - ・東証一部上場、M&A専門コンサルタント150名体制。
 - ・企業の「存続と発展」を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - ・全国の地方銀行9割、信用金庫7割、2,300の会計事務所・士業事務所と連携し、M&A情報ネットワークを構築。



前回の東京会場の様子

