

日経ドラッグインフォメーション共催セミナー！

その問題、

M&Aが特効薬になるかもしれません。

参加
無料

調剤薬局
オーナーの
ための

事業承継/業界再編セミナー

テーマ1 従業員のメリットを第一に考え大手への承継を決意

実際に会社を譲渡された経営者様から、
中小企業M&Aの体験談について
お話しいただきます。

- なぜ譲渡を決断したのか？
- M&Aを進めながら思ったこと
- M&A後、従業員・取引先の反応は？



有限会社アンナカ薬局
前社長
佐島 俊幸 様(左)

群馬県で調剤薬局・介護事業を営
営する佐島氏は、「大手グループに
譲渡して安定した経営が行われる
ことで、提供するサービスの水準
が上がり、医療機関や患者様のためにもなる」と判断、調剤薬局
事業を譲渡されました。現在は介護事業に専念し、地域 No.1 の
介護事業者として会社を発展させています。

	譲渡企業	譲受企業グループ
企業名	有限会社 アンナカ薬局	株式会社 メディカルシステム ネットワーク
本社所在地	群馬県安中市	北海道札幌市
売上高	約2億円	約550億円(連結)
従業員数	約10名	約1,600名(連結)
M&Aの理由	事業の選択と集中	事業拡大

テーマ2 調剤薬局業界のM&A動向

調剤薬局業界の動向について、当社が仲介した事例に基づきお話しいたします。

日本M&Aセンターについて

- M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業
- M&A支援実績業界No.1
- 年間100組の友好的M&Aを成約支援しています。
- 調剤薬局業界でも多くの支援実績。

株式会社日本M&Aセンター
執行役員 金融法人部長
鈴木 安夫



銀行入行後、証券会社へM&Aのトレーニーとして出向。以来
M&A業務に従事し、2004年日本M&Aセンター入社。主な著作
として、「中小企業のためのM&A徹底活用」(PHP研究所)
などがある(共著)。また経営者向け講演も多数。

株式会社日本M&Aセンター
調剤薬局業界責任者
渡部 恒郎



京都大学在学中にベンチャー企業の経営に参画。卒業後、
日本M&Aセンター入社。調剤薬局業界の責任者として、
入社以来の成約実績は40件以上。代表的な案件は、トー
タル・メディカルサービスとメディカルシステムネット
ワークのTOB。調剤薬局業界M&Aの第一人者。

	福岡	大阪	名古屋	東京	札幌
日程	3月8日(土)	3月12日(水)	3月15日(土)	3月19日(水)	3月29日(土)
時間	16:30～19:00(受付16:00～) ※東京会場のみ19:30まで				
会場	ソラリア西鉄ホテル	梅田阪急ビル	名鉄グランドホテル	丸の内トラストタワー	札幌グランドホテル

東京会場限定！ 日経ドラッグインフォメーション編集長講演



日経BP社
日経ドラッグインフォメーション編集長
橋本 宗明 氏

2013年に創刊15周年を迎えた薬局・薬
剤師向け情報誌の日経ドラッグインフォ
メーション編集長を務め、雑誌、書籍、オ
ンライン、セミナーなどを通じて、薬局・
薬剤師のマネジメントとスキルアップに役立つ情報を提供し
ている。

近年の日本M&Aセンターの 調剤薬局成約実績の一例	成約年月	本店	店舗数	譲受企業
	2013年12月	熊本県	3	大手調剤薬局
	2013年12月	大阪府	2	大手調剤薬局
	2013年12月	群馬県	2	大手調剤薬局
	2013年9月	福岡県	35	大手調剤薬局(上場)
	2013年8月	大阪府	1	大手調剤薬局
	2013年7月	東京都	6	大手調剤薬局
	2013年5月	群馬県	1	大手調剤薬局(上場)
	2013年2月	秋田県	1	大手調剤薬局(上場)
	2012年11月	沖縄県	2	大手調剤薬局(上場)
	2012年9月	愛知県	1	調剤薬局
	2012年6月	兵庫県	1	大手調剤薬局
	2012年5月	岐阜県	5	調剤薬局
	2012年4月	群馬県	7	大手調剤薬局(上場)
	2012年1月	福島県	11	大手調剤薬局(上場)
	2011年8月	北海道	3	大手調剤薬局・ドラッグストア(上場)
	2011年7月	北海道	24	大手調剤薬局・ドラッグストア(上場)

セミナーの申込・全国無料出張相談会のお申込はこちらまで

セミナーにご参加いただけない方も無料出張相談会を随時受け付けています。まずはご相談ください。(全国対応)

フリーコール ▶ **0120-03-4150** 担当 渡部・瀬谷 Webから ▶ <http://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>

M&A支援実績No.1 **日本M&Aセンター** (東証一部上場)

設立以来22年間で2,000件以上のM&A支援実績